

Ablaufplan für den Workshop am Montag, den 08.11.2021:

## Perspektiven-Tour'21 - nachhaltige und zukunftssichere Versicherungsprodukte für den Beratungsalltag

Zeit	Inhalt	Lernziele/Kompetenzen	WM
15:00 - 15:05	Begrüßung/Ablauf/Einführung in die Themen	Fachkompetenz erweitern: - Neues Produkt bzw. Tarifierweiterungen kennen - Marktvergleiche herstellen können - Serviceleistungen kennen Beratungskompetenz festigen: - Vorteile des Unternehmens beschreiben können - Vorteile des Produkts/Tarifs darstellen können - Nutzen für den Kunden argumentieren	0
15:05 - 16:30	Allgemeine Unternehmensinformationen NEXT 2.0 - Rückblick und erste Erfolge mit NEXT : - Markt und Chancen - Tarifmerkmale - Vorteile im Marktvergleich - Vertriebsunterstützung Arbeitskraftabsicherung-Tool 1.0 : - Markt und Chancen - Tarifmerkmale - Vorteile im Marktvergleich - Vertriebsunterstützung		85

16:30 - 16:45	Pause	0
16:45 - 18:00	Produktvorstellung Risiko- Lebensversicherung "Rückhalt" : - Markt und Chancen - Tarifmerkmale - Vorteile im Marktvergleich - Vertriebsunterstützung XBG: Allgemeine Lage & Ausblick im Impuls-Vortrag : - Markt und Chancen - Tarifmerkmale - Vorteile im Marktvergleich - Vertriebsunterstützung	75
18:00 - 18:05	Zusammenfassung/Verabschiedung	0
Summe WM		160

WM: Weiterbildungsminuten